

드림에이아이랩

사람이 사업화에 집중하는 사람 중심 AI 플랫폼 투자

사람이 기관 도입을 우선 검증하고 GCC·베지케어와 공통 기술의 경제성을 단계적으로 확인하는 통합 투자 제안. 회사의 비전·철학·전체 서비스·최신 업데이트를 포함합니다.

투자 협의안 2026.10.15

자금·가격·목표는 가정이며 확정 투자조건·실적이 아닙니다.

투자 검토의 핵심

다도메인 운영 기반에서 첫 반복 수익의 증거를 확보합니다.

집중 사업

자람이 기관 구독을 우선 검증합니다. GCC는 검증 거래, 베지케어는 웰니스 센터 구독으로 별도 지표를 확인합니다.

신규 자금안

12개월 비용에서 역산한 통합 협의 시나리오 5억 160만원. 공유 인력 5명 상당의 실행 예산이며 실제 채용·계약은 미확정입니다.

투자 후 증거

M12 자람이 15곳·GCC 월 거래 100건·베지케어 20곳 가정. 포트폴리오 월매출 875만원과 공통 기술 재사용 원가를 검증합니다.

공개 협의용 투자제안서. 자금·가격·전환 목표는 경영진 확정 전 계획 가정이며 실적·투자조건·수익 보장이 아닙니다.

누구나, 어디서나, 동등한 기회

기술은 사람의 목적과 선택을 지원하는 수단입니다.

동등한 접근

부·지역·환경·장애의 차이로 필요한 의료·돌봄·교육과
정보에서 배제되지 않는 미래를 지향합니다.

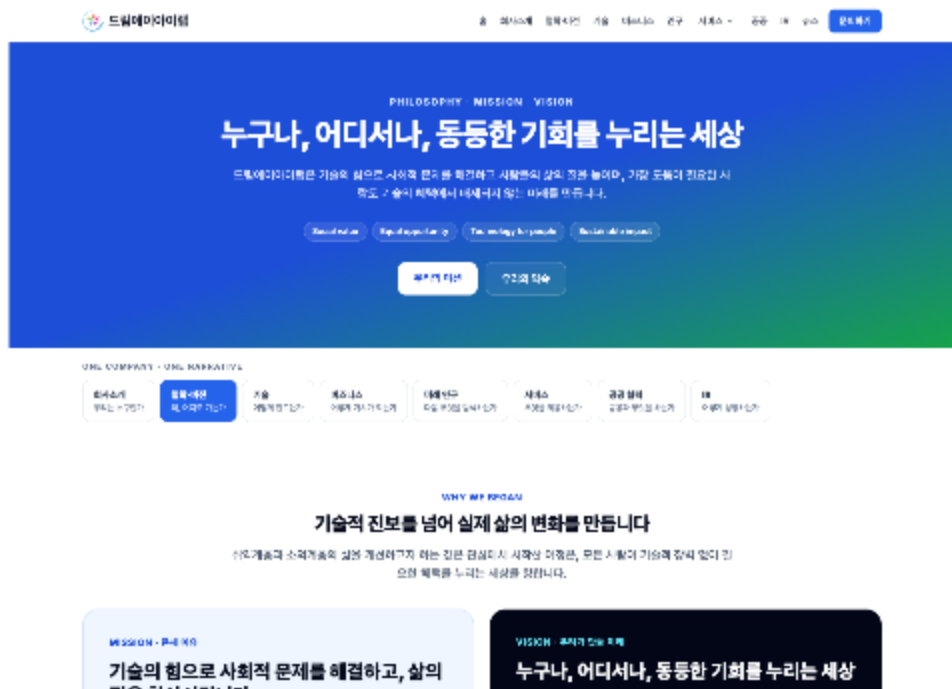
사람 중심

당사자의 동의·존엄·자율적 선택과 현장 전문가의
판단을 제품의 실행 기준에 반영합니다.

현장과 증거

현장의 문제에서 설계하고 실제 사용 결과로 개선합니다. 구현·운영·성과 입증의 수준을 구분합니다.

출처: DAL 철학·비전



드림에이아이랩 공개 철학·비전 페이지

여러 산업에서 반복되는 기록 단절

고객은 다르지만 정보가 실행으로 이어지지 않는 문제가 반복됩니다.

돌봄·의료·교육

생활과 기관 기록의 단절로 다음 전문가가 맥락을 다시 구성해야 합니다.

국제커플·생활

정보와 실제 서비스, 거래와 정착, 안내와 생활 행동이 서로 떨어져 있습니다.

소프트웨어 창작

요구 의도·설계·변경·검증·운영의 연결이 약하면 같은 오류와 판단을 반복하게 됩니다.

AI디지털케어로그의 공통 구조

시간축 위에서 기록을 맥락과 다음 실행으로 연결합니다.

기록과 맥락

사람·상황·시간·출처·목표를 보존해 흩어진 사건을 이해 가능한 흐름으로 정리합니다.

판단과 실행

AI 분석과 설명 가능한 근거, 권한 있는 사람의 확인과 다음 행동을 연결합니다.

결과와 환류

실행 결과와 수정 이력을 기록해 다음 제품·판단 개선의 근거로 사용합니다.
도메인 간 자동 통합 학습 완료를 뜻하지 않습니다.

출처: DAL 핵심 기술

공통 구조와 도메인 제품의 관계

기술 재사용과 고객별 운영은 구분합니다.

계층	역할	사업 관점
범용 DAL	시간축·출처·판단·환류 구조	연구·기술 자산
도메인 설계	발달지원·생활·파트너 업무 규칙	현장 요구·전문가 협력
서비스 제품	역할·기록·리포트·운영 화면	고객 계약·반복 사용
사업 검증	도입·원가·유지·성과 측정	투자·확장 의사결정

현재 모든 서비스가 하나의 중앙 데이터베이스나 동일 코드베이스를 공유한다는 의미가 아닙니다.

자람이가 첫 사업화 검증 축입니다

구매자·반복 과업·수익 단위를 한 기관으로 좁힙니다.

진입 과업

기관 책임자의 기록·리포트·인수인계. 9개 역할과 목적별 공유를 활용해 문서·재설명 시간을 측정합니다.

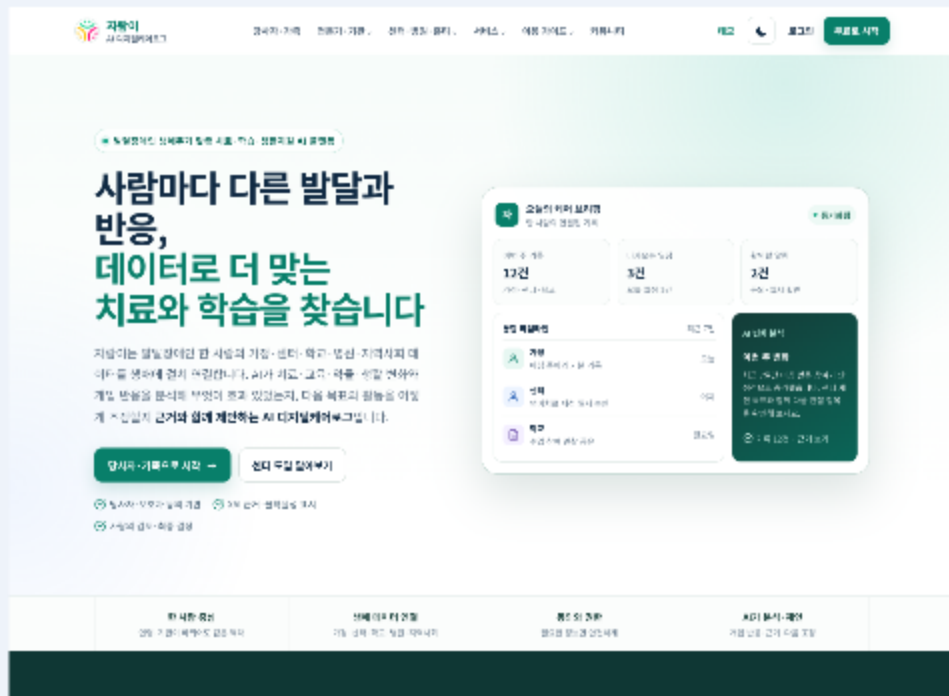
단계 목표

M3 동의 기관 5곳, M6 평균 유료 5곳, M12 평균 유료 15곳을 목표로 두고 90일 유지율 80%를 검증합니다.

확대 조건

기관 단위 기여이익·동의·과업 수락·지원 원가를 확인합니다. M6 유료 3곳 미만이면 자람이 확장 예산을 재심의합니다.

출처: 자람이 투자제안서



자람이 공개 서비스, 2026-10-14

GCC와 베지케어의 사업 검증

두 제품의 수익 가정과 수락 책임을 분리합니다.

GCC 검증 파트너 20곳·월 완료 100건을 M12 목표로 설정합니다. GMV 1억원 × 4.5% = 플랫폼 월매출 450만원 가정입니다.

베지케어 웰니스 센터 유료 20곳 × 월 10만원 = M12 월매출 200만원 가정. 항암 돌봄은 임상 검토 후 별도 동의 실증으로 관리합니다.

확대 조건 GCC는 실제 PG·환불·정산 수락, 베지케어는 유료 유지·지원비와 의료 검토를 확인한 후 확대합니다.

출처: GCC 투자제안서 / 베지케어 투자제안서

시니어·의료·교육의 확장축

공개 소개 기준 단계와 실제 사업 증거를 구분합니다.

시니어앤라이프 · Pilot

재가·시설·병원·가족 사이의 생활·돌봄·행정 연속성을 지향합니다. 별도 기관 수락·유료 실적 확인이 필요합니다.

토탈케어로그 · Alpha

병원 밖 증상·복약·생활기록을 진료 전후로 잇는 방향입니다. 실제 의료 연계와 임상 수락은 별도입니다.

에듀케어로그 · Pilot

학습 반응·멈춘 지점과 다음 학습을 연결하는 교육 운영 구조입니다. 학교 도입·학습 성과는 추가 검증합니다.

출처: 시니어 서비스 / 의료 서비스 / 교육 서비스

DAL Vibe Architect

사용자의 의도를 설계·검증·운영으로 이어가는 신규 프로젝트입니다.

제품 철학

사용자가 시스템을 배우는 부담을 줄이고 시스템이 목적·현장·운영 방식을 이해하도록 설계합니다.

기술 후보

Architecture Guardian, Project Knowledge Graph와 소프트웨어 운영 결과 기록을 검토합니다.

현재 단계

설계 공개·미출시. 공개 빌더·확정 요금·출시일과 자동 복구 성과는 아직 없습니다. 문제 정의와 MVP 실증이 다음 단계입니다.

출처: DAL Vibe Architect

NoahAI의 산업 전이 사례

금융 실행의 공학적 학습을 소개하되 사업 주체는 구분합니다.

기술 맥락

전략 정의·버전·검증 여권·무결성·사용자 재검증은 기록·판단·실행·근거 추적의 다른 산업 적용 사례입니다.

사업 구분

NoahAI는 Noah AI Labs로 기술이전·분리 운영됩니다. DAL의 매출·고객·자산으로 자동 합산하지 않습니다.

실사 범위

법인·IP·라이선스·관련자 거래와 권리 범위는 계약으로 확인합니다. 금융 실적은 돌봄의 임상효과 증거가 아닙니다.

출처: DAL 금융 기술 전이 안내 / NoahAI 공개 상태

2026년 10월 사업·제품 업데이트

연구 소개를 실제 제품의 진척과 연결합니다.

축	최근 반영 내용	다음 확인
자람이	역할·XAI·인수인계·공개 웹툰	기관 실증·상용 전환
글로벌커플케어	국가 가이드·데모 격리·파트너 알림	검증 공급·실 PG 수락
베지케어	항암 73편·공동 돌봄·모바일 PDF	임상 검토·실 외부 수신
DAL	서비스별 IR·비전·포트폴리오 정합	도메인별 사업 지표

업데이트는 코드·공개 운영의 진척입니다. 유료 고객 증가나 임상 성과로 대체하지 않습니다.

초기 시장과 매출 범위

사업별 구매자·수익 단위를 연결하고 통계·거래액의 중복을 제거합니다.

사업	M12 수량·단가 가정	플랫폼 월매출
자람이 기관 구독	15기관 × 15만원	225만원
GCC 거래 수수료	100건 × 100만원 × 4.5%	450만원
베지케어 센터 구독	20파트너 × 10만원	200만원
합계	Noah·신규 연구·내부거래 제외	875만원

연 환산 1억 500만원은 M12 월매출 × 12이며 첫째 실현매출이 아닙니다. 시장 전체 규모와 투자기업가치를 의미하지 않습니다.

경쟁 위치와 재사용 가설

단일 시장의 독점이나 자동 통합 데이터 자산을 전제하지 않습니다.

대안	공개 제공 가치	DAL의 증명 과제
SimplePractice·Care patron	고객 포털·기록·업무 운영	한국 현장 도입·권한·유료 유지
VietnamCupid·다누리	관계 탐색·정착 정보	검증 공급·서비스 거래 수락
MyFitnessPal·Caring Bridge	식사 기록·건강 소식 공유	센터 운영·돌봄 인계 사용성
DAL 공통 설계	출처·동의·역할·시간축	신규 도입시간·유지 원가 감소

각 제품의 공식 공개 설명을 비교했습니다. 모든 직접 경쟁사를 포함한 경쟁조사는 실사 후 보완합니다.

수익 구조와 영업 우선순위

기관·파트너 계약을 먼저 검증하고 기술 라이선스는 별도 수요를 확인합니다.

반복 수익

자람이 기관 구독, 베지케어 운영 구독을 계약·입금·유지율로 확인합니다.
GCC는 실제 완료 거래 수수료를 집계합니다.

초기 영업

자람이 기관 면담·실증을 우선 실행합니다. 두 제품의 도입은 전담 시간을
배분하고 공동 비용을 제품별로 기록합니다.

후속 사업

API·공공 실증·기술 협력은 권리·연동 수락·지불 의사 확인 후 계약합니다.
아직 계약되지 않은 수입은 모델에서 제외합니다.

12개월 매출·현금 계획

단위: 만원. 모든 값은 가정이며 승인된 예산·매출 전망이 아닙니다.

기간	플랫폼 매출 / 현금 지출	기말 자금 / 월말 규모
M1-3	0만원 / 13,200만원	36,960만원
M4-6	405만원 / 10,926만원	26,439만원
M7-9	1,200만원 / 11,202만원	16,437만원
M10-12	2,292.5만원 / 11,592만원	7,137.5만원

새 유료 고객군만 계산한 12개월 시나리오. 기존 매출·현금·부채는 미확인. VAT·법인세·금융비용 제외, 할인·이탈은 월평균 순유료 수에 반영하는 가정. 입금은 같은 달, 초기비는 M1. 총매출 3,897.5만원, 총지출 46,920만원, 순현금소진 43,022.5만원.

12개월 자금 사용 기준안

단위: 만원. 인건비는 채용·외주·기존 인력 배분을 검토하기 위한 가정입니다.

용도	산정식	12개월 예산
제품·운영 인력	5명 × 월 500만원 × 12	30,000만원
인프라·현장 도입	월 800만원 × 12	9,600만원
전문가·준법 검토	월 300만원 × 12	3,600만원
초기비·예비비	2,400만원 + 기준예산의 10%	6,960만원

합계 50,160만원. 인건비 가정에 고용 부대비용 포함. 변동원가는 매출 시나리오에서 별도 차감합니다. 건적·고용 계약은 미확정.

통합 예산과 배분 원칙

통합안은 서비스별 독립 실행 비용안을 더한 값이 아닙니다.

배분 목적	기준예산 4억 5,600만원 내	집행 조건
자람이 우선 검증	45% / 2억 520만원	기관 과업·유료 전환
GCC 사업 검증	20% / 9,120만원	공급 검증·실제 정산
베지케어 사업 검증	20% / 9,120만원	센터 유료·의료 검토
공통 운영·제한 연구	15% / 6,840만원	보안·재사용 원가 측정

예비비 4,560만원은 별도 유지합니다. 각 비율은 인력·인프라·도입·초기비를 포함한 내부 배분안. 신규 연구는 공통 예산 내에서 단계 심의하며 중복 청구하지 않습니다.

자금 규모와 생존 기간

매출 유입 없이도 12개월 검증을 수행하는 비용에서 역산합니다.

산정 근거

월 고정지출 3,600만원 × 12 + 초기비 2,400만원 + 예비비 4,560만원 = 50,160만원.

기준·지연

무매출 가정의 자금 지속기간 13.3개월. 12개월 뒤 예비비 4,560만원을 남깁니다. 실제 보유현금은 실사로 대조합니다.

비용 상승

무매출·고정비 15% 상승 시 11.5개월, 12개월 부족액 1,920만원. M6에 신규 지출·확장 범위를 재심의합니다.

협의를 신규 자금 시나리오. 확정 투자 희망액·라운드 개시 공고가 아닙니다. 기존 의무·채무·세금은 별도 반영 후 확정.

투자 후 단계별 목표

분기별 실사 가능한 지표로 다음 집행을 판단합니다.

기간·책임 역할	사업 목표	공통 확인
M1-3 / CTO·도입	자람이 동의 실증 5곳	IP·인력·예산·측정 기준선
M4-6 / 사업 책임자	J 5곳 / G 15건 / V 6곳	계약·입금·거래 수락
M7-9 / 제품·운영	J 10곳 / G 55건 / V 12곳	유료 90일 유지·지원비
M10-12 / 경영 책임자	J 15곳 / G 100건 / V 20곳	재사용 도입시간 20% 감소

모두 제안 목표. J·V는 월평균 유료 고객 수, G는 월 완료 거래 수입입니다. 재사용 감소율은 같은 범위의 도입 사례 2건 이상을 대조하며 현재 실적은 미확인.

실행 조직과 채용 계획

확인된 기술 리더십과 투자 후 확보할 역할을 나눕니다.

기술 책임

CTO 정해성의 공개 제품·연구 이력을 확인할 수 있습니다. 재직·주당 참여시간과 기존 인력 구성은 실사 자료로 확인합니다.

전담 역할

5명 상당의 총 인력 예산 가정. 제품·기술 3명, 고객 도입·운영 2명으로 배분하고 CTO 참여율을 확인합니다.

전문 검토

현장 전문가의 내용·사용성 검토와 개인정보·보안 자문을 외부 전문 계약으로 확보합니다.

이름이 공개되지 않은 구성원·자문·채용 인원을 현재 재직자로 표시하지 않습니다. 책임자 배정은 실행 착수 전 완료합니다.

법인·IP·데이터 거버넌스

사업 구조의 설명과 계약으로 확인한 권리를 구분합니다.

항목	공개 기준	실사 증빙
투자 주체	DAL 플랫폼 사업, 제품별 운영	정확한 법인명·등기·주주명부
자람이 분리	독립 법인 가능성 검토	분사 결의·자산·라이선스 약정
Noah AI Labs	별도 운영·자동 합산 제외	기술이전·관련자 거래 계약
민감자료·AI	목적·동의·권한별 처리	공급사 계약·보관·삭제·IP 귀속

여러 제품이 하나의 중앙 DB를 공유하거나 동의 없이 데이터를 결합 학습한다는 주장을 하지 않습니다. 특허·인증·임상 효과는 증빙 없이 자산 평가에 넣지 않습니다.

주요 위험과 자본 관리

제품 운영 성과를 유료 수요·안전·회수 가능한 현금과 대조합니다.

집중·실행

여러 제품의 동시 확대가 인력·영업을 분산할 수 있습니다. 자람이 우선 일정과 제품별 전담 시간·비용을 월별 보고합니다.

사업·현금

첫해 가정 매출 3,897.5만원은 확정 계약이 아닙니다. 무매출·비용 상승 시나리오와 M6 현금·유료 전환 점검으로 지출을 조정합니다.

신뢰·운영

민감자료·AI 초안·의료 콘텐츠와 거래 책임이 위험입니다. 전문가 검토·실수락·복구 훈련을 제품별로 완료한 범위만 확대합니다.

투자 협의와 데이터룸

투자 미팅 이후 확인할 자료와 거래 절차를 제안합니다.

자료 묶음	필수 증빙	확인 단계
법인·지분·IP	등기·주주명부·기존 약정·IP 귀속	조건 제안 전
고객·재무	계약·청구·입금·비용·현금·채무	재무 실사
제품·데이터	현장 수락·동의·보안·복구·공급사	제품 실사
조건·권한	투자수단·가치·보고·의사결정권	실사 후 계약

금액·기업가치·지분율·전환조건은 미확정. 이 문서는 비구속 협의 자료이며 투자 확약·법률 검토 완료를 뜻하지 않습니다.

다음 투자 미팅

사업의 핵심 가정과 실사 범위를 함께 확정합니다.

사전 검토

공개 투자제안서·기존 IR·재무 가정 파일을 확인한 뒤 초기 고객군과 검증 목표를 논의합니다.

미팅 의제

실고객 증빙, 12개월 비용 건적, 실행 책임자, 법인·IP 범위를 확인하고 단계별 투자 조건을 협의합니다.

협력 요청

자람이 기관 실증을 중심으로 고객·운영 지표를 검증할 투자·기관 파트너를 찾습니다.

공개 협의용 투자제안서. 자금·가격·전환 목표는 경영진 확정 전 계획 가정이며 실적·투자조건·수익 보장이 아닙니다.